

Mibelle Biochemistry France recrute !



Mibelle Biochemistry est une société Suisse qui développe et produit des ingrédients actifs cosmétiques à haute valeur ajoutée pour l'industrie de la cosmétique.

Pionnière dans le domaine des biotechnologies, notre société propose une large gamme de principes actifs permettant de couvrir l'ensemble des applications et des revendications attendues par les acteurs de la beauté.

Depuis 2009, nous sommes présents directement sur le marché français.

Pour le secteur sud de la France, nous recherchons un profil commercial pour soutenir notre croissance et augmenter notre présence.

Missions principales

- Assurer la promotion et la vente des ingrédients du portefeuille auprès des acteurs de la cosmétique sur la moitié sud de la France
- Gérer et développer un portefeuille clients existants et suivre les projets initiés
- Appliquer la stratégie commerciale en développant l'écoute du marché
- Identifier et prospector auprès des nouvelles marques et laboratoires
- Assurer le suivi des visites et la gestion quotidienne du portefeuille clients
- Assurer un reporting régulier de l'activité auprès du Directeur des Ventes France
- Travailler en collaboration avec les équipes en France et en Suisse

Profil attendu :

- Minimum 5 années d'expérience commerciale dans la même industrie
- Connaissance approfondie des clients de la moitié sud de la France
- Localisation souhaitée : région lyonnaise ou région marseillaise.
- Connaissance technique et scientifique niveau BAC+3
- Sens du travail en équipe avec autonomie personnelle
- Un bon niveau d'anglais est indispensable

Merci de faire parvenir votre CV et votre lettre de motivation à vincent.briffaut@mibellegroup.com