



PROVITAL est une société à taille humaine spécialisée dans la recherche, le développement, la production et la vente d'ingrédients actifs issus du règne végétal destinés à l'industrie cosmétique.

### **Poste à pourvoir : Ingénieur Technico Commercial**

#### **Mission :**

Rattaché(e) à la responsable du pôle commercial, le candidat(e) aura pour mission :

- Consolider et développer un portefeuille clients existant, démarcher et fidéliser un portefeuille de prospects sur les zones géographiques attribuées.
- Participer à l'élaboration et à la mise en place de la politique commerciale et marketing
- Atteindre les objectifs de ventes fixés tant au plan quantitatif (volume et chiffre d'affaires) qu'au plan qualitatif (prix moyen de vente et marge).
- Etablir le budget annuel
- Souscrire aux impératifs administratifs: gestion du CRM, prévisions de ventes, rapports d'activité
- Identifier les opportunités sur le marché(développement de nouveaux ingrédients)
- Participer aux événements professionnels, réunions corporatives.

#### **Le profil recherché :**

- Vous avez une formation scientifique(biologie, biochimie)et privilégiez l'aimer faire avant le savoir-faire.
- Vous êtes force de proposition et avez une forte sensibilité au « produit cosmétique »
- Vous êtes autonome, rigoureux, curieux et appréciez le travail en équipe
- Vous maîtrisez l'anglais (oral et écrit) et une autre langue européenne, idéalement l'espagnol.
- Bureautique : Pack office

#### **Nous vous proposons**

- Type de contrat : CDI
- Trois jours de télétravail par semaine
- Lieu de travail : 41 rue du Colisée,75008 Paris.
- Rémunération : salaire fixe+ voiture de fonction+ avantages liés aux accords d'entreprise en vigueur

Vous souhaitez intégrer une équipe dynamique dans un climat convivial, merci d'adresser votre CV et une lettre de motivation à Madame Carole Deledicque: [c.deledicque@weareprovital.com](mailto:c.deledicque@weareprovital.com)