



Fiche de poste – Agent Commercial Cosmétique

Représentant des marques Alimpex

Intitulé du poste

Agent commercial / Développeur commercial cosmétique BtoB

Votre mission principale

Développer la présence et les ventes des solutions d'hygiène et de gestion du risque microbologique représentées par Alimpex auprès des professionnels de la cosmétique, de l'esthétique, du bien-être et de la distribution spécialisée en France.

Vous agirez comme ambassadeur des marques : développement commercial, conseil technique, suivi client, mise en valeur des produits et fidélisation des partenaires.

Vos responsabilités principales

- Prospecter de nouveaux clients : instituts de beauté, spas, distributeurs, parfumeries, pharmacies/parapharmacies et concept stores
- Développer le chiffre d'affaires de votre secteur
- Présenter les marques et réaliser des démonstrations produits, et équipements
- Former les équipes clientes
- Conseiller les clients sur les formulations et protocoles d'hygiène
- Participer aux salons professionnels
- Assurer le suivi commercial et la fidélisation des comptes
- Assurer des audits hygiène des process sur le terrain

Le profil recherché

- Expérience significative dans la cosmétique ou la vente BtoB
- Excellent relationnel et sens du conseil
- Background technique nécessaire
- Capacité de négociation et autonomie terrain
- Bonne présentation et sens du service
- Passion pour l'univers cosmétique

Vos objectifs

- Développer le portefeuille clients
- Augmenter le chiffre d'affaires
- Fidéliser des clients stratégiques
- Renforcer la visibilité des marques Alimpex



Conditions possibles

- Statut : Agent commercial indépendant / VRP
- Commissions
- Secteur géographique dédié
- Déplacements fréquents et participation à des salons professionnels

CONTACT :

Déposez votre CV + lettre à l'adresse email suivante : sales@alimpex.fr

