



La marque SOTHYS Paris, présente exclusivement en Institut de beauté et Spa, se développe dans le créneau des cosmétiques haut de gamme en France et à l'international. Reconnue pour son professionnalisme et son savoir-faire, la marque connaît une grande notoriété grâce à une stratégie soutenue d'innovations et une politique Marketing /Commerciale très active sur son marché.

### **Poste : RESPONSABLE COMMERCIAL REGIONAL h/f**

#### **Départements 03-15-19-23-24-42-43-46-48-63-87**

Rattaché(e) au Directeur régional, au sein d'une solide équipe commerciale, votre mission principale est d'assurer et de développer les ventes sur votre secteur.

En véritable gestionnaire, vous êtes responsable de votre chiffre d'affaires.

### **Contrat : CDI - temps plein**

#### **Missions principales :**

- Animer le réseau de distribution, présenter à la clientèle les actions proposées et prendre les commandes, dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise ;
- Planifier et organiser son activité commerciale, la prospection auprès d'une clientèle professionnelle correspondant aux critères qualitatifs fixés par la marque ;
- Suivre ses ventes et présenter ses résultats commerciaux, réaliser un reporting d'activité et gérer le fichier clients ;
- Réaliser une veille sur le terrain.

#### **Profil recherché :**

- Bac + 2 ;
- Expérience réussie en vente dans le secteur de la cosmétique, de la coiffure en distribution sélective ;
- Autonome et organisé(e) ;
- Energique et enthousiaste.

**Le poste est basé impérativement sur zone (idéalement dans le 63).**

Pour postuler, déposez votre candidature sur [www.groupesothis.com](http://www.groupesothis.com) > carrières