

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL JUNIOR F/H

Lieu : Ile-de-France

Contrat : CDI

Notre client est un groupe industriel présent à l'international, développeur et producteur d'ingrédients cosmétiques à forte valeur ajoutée. Afin de développer le courant d'affaires auprès de clients à potentiel et de prospects français, nous recherchons un profil Technico-Commercial Junior.

Sous la hiérarchie du Responsable Commercial, vos missions principales consisteront à :

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients français
- Prospector et identifier de nouveaux clients
- Présenter et promouvoir les ingrédients du catalogue (actifs et fonctionnels), mettre en avant leurs avantages techniques et leurs performances dans les formulations cosmétiques
- Comprendre les besoins spécifiques de chaque client et proposer des solutions sur mesure adaptées à leurs formulations
- Assurer les négociations commerciales et conclure les ventes, atteindre les objectifs fixés
- Participer à des salons, événements et conférences spécifiques du secteur cosmétique pour promouvoir les produits et renforcer la visibilité de l'entreprise
- Assurer un suivi technique et commercial des commandes et de la satisfaction client
- Analyser les tendances du marché des ingrédients cosmétiques et anticiper les besoins de vos clients

Le poste implique des déplacements pour le suivi de clients à potentiel de vente significatif.

Profil recherché : Issu(e) d'une formation de type ingénieur en biologie, biotechnologies ou cosmétologie, vous avez idéalement une première expérience dans la commercialisation d'ingrédients cosmétiques. Poste également ouvert à un profil jeune diplômé ayant une forte appétence pour le commercial et ayant effectué des stages ou une alternance en lien avec la promotion technique d'ingrédients cosmétiques.

Bonne connaissance des ingrédients actifs et fonctionnels.

La maîtrise de l'anglais professionnel est nécessaire.